

<b>PONIEDZIAŁEK</b>	8.15 — 9.00	
	9.15 — 10.00	
	10.15 — 11.00	
	11.15 — 12.00	
	12.15 — 13.00	
	13.15 — 14.00	
	14.15 — 15.00	
	15.05 — 15.50	
	16.00 — 16.45	
	16.50 — 17.35	
	17.40 — 18.25	
	18.30 — 19.15	
	19.20 — 20.05	
	20.10 — 20.55	

<b>WTOREK</b>	8.15 — 9.00	
	9.15 — 10.00	
	10.15 — 11.00	
	11.15 — 12.00	
	12.15 — 13.00	
	13.15 — 14.00	
	14.15 — 15.00	
	15.05 — 15.50	
	16.00 — 16.45	
	16.50 — 17.35	
	17.40 — 18.25	
	18.30 — 19.15	
	19.20 — 20.05	
	20.10 — 20.55	

<b>ŚRODA</b>	8.15 — 9.00	
	9.15 — 10.00	KONFLIKTY I NEGOCJACJE W ORGANIZACJI () Wykład 20KB dr hab. Joanna Moczydłowska
	10.15 — 11.00	Merchandising Ćwiczenia 115KS dr hab. Wiesław Popławski
	11.15 — 12.00	Konflikty i negocjacje w organizacji Ćwiczenia 103KF dr Andrzej Smolarczyk
	12.15 — 13.00	
	13.15 — 14.00	
	14.15 — 15.00	
	15.05 — 15.50	Sem. dyjp. mgr 14KM dr hab. inż. Dariusz Siemieniako
	16.00 — 16.45	
	16.50 — 17.35	
	17.40 — 18.25	
	18.30 — 19.15	
	19.20 — 20.05	
	20.10 — 20.55	

<b>CZWARTEK</b>	8.15 — 9.00	
	9.15 — 10.00	
	10.15 — 11.00	
	11.15 — 12.00	
	12.15 — 13.00	
	13.15 — 14.00	
	14.15 — 15.00	
	15.05 — 15.50	
	16.00 — 16.45	
	16.50 — 17.35	
	17.40 — 18.25	
	18.30 — 19.15	
	19.20 — 20.05	
	20.10 — 20.55	

<b>PIĄTEK</b>	8.15 — 9.00	
	9.15 — 10.00	
	10.15 — 11.00	
	11.15 — 12.00	
	12.15 — 13.00	
	13.15 — 14.00	
	14.15 — 15.00	
	15.05 — 15.50	
	16.00 — 16.45	
	16.50 — 17.35	
	17.40 — 18.25	
	18.30 — 19.15	
	19.20 — 20.05	
	20.10 — 20.55	